PERFIL DE INOVAÇÃO INDUSTRIAL CEARÁ

TÊXTIL E VESTUÁRIO

BUSONACIAO





PERFIL DE INOVAÇÃO INDUSTRIAL CEARA

TÊXTIL E VESTUÁRIO

BÚSSOLA DA INOVAÇÃO

Confederação Nacional da Indústria (CNI)

Presidente

Robson Braga de Andrade

Diretor Geral do Departamento Nacional do SENAI

Rafael Lucchesi

Diretor Superintendente do Departamento Nacional do SESI

Rafael Lucchesi

Federação das Indústrias do Estado do Ceará (FIEC)

Presidente

Jorge Alberto Vieira Studart Gomes - Beto Studart

Primeiro Vice-presidente

Alexandre Pereira Silva

Vice-presidentes

Hélio Perdigão Vasconcelos Roberto Sérgio Oliveira Ferreira Carlos Roberto Carvalho Fujita

Diretor Administrativo

José Ricardo Montenegro Cavalcante

Diretor Administrativo Adjunto

Marcus Venicius Rocha Silva

Diretor Financeiro

Edgar Gadelha Pereira Filho

Diretor Financeiro Adjunto

Ricard Pereira Silveira

Diretores

José Agostinho Carneiro de Alcântara

Roseane Oliveira de Medeiros

Carlos Rubens Araújo Alencar

Marcos Antonio Ferreira Soares

Elias de Souza Carmo

Marcos Augusto Nogueira de Albuquerque

Jaime Bellicanta

José Alberto Costa Bessa Júnior

Verônica Maria Rocha Perdigão

Francisco Eulálio Santiago Costa

Luis Francisco Juaçaba Esteves

Francisco José Lima Matos

Geraldo Bastos Osterno Junior

Lauro Martins de Oliveira Filho

Luiz Eugênio Lopes Pontes

Francisco Demontiê Mendes Aragão

Conselho Fiscal

Titulares

Marcos Silva Montenegro

Germano Maia Pinto

Vanildo Lima Marcelo

Suplentes

Aluísio da Silva Ramalho

Adriano Monteiro Costa Lima

Marcos Veríssimo de Oliveira

Delegados da CNI

Titulares

Alexandre Pereira Silva Fernando Cirino Gurgel

Suplentes

Jorge Parente Frota Júnior

Jorge Alberto Vieira Studart Gomes - Beto Studart

Superintendente Geral do Sistema FIEC

Juliana Guimarães

Gerência Geral Corporativa

Erick Picanço

Conselho Temático de Inovação e Tecnologia (COINTEC)

Presidente

José Sampaio de Souza Filho

Serviço Social da Indústria (SESI) | Conselho Regional

Presidente

Jorge Alberto Vieira Studart Gomes -

Beto Studart

Superintendente Regional

Cesar Augusto Ribeiro

Delegados das Atividades Industriais

Efetivos

Cláudio Sidrim Targino

José Agostinho Carneiro de Alcântara

Lauro Martins de Oliveira Filho

Marcos Silva Montenegro

Suplentes

Marcelo Guimarães Tavares

Germano Maia Pinto

Frederico Ricardo Costa Fernandes

Paula Andréa Cavalcante da Frota

Representantes do Ministério do Trabalho e Emprego

Efetivo

Afonso Cordeiro Torquato Neto

Suplente

Francisco Wellington da Silva

Representantes do Governo do Estado do Ceará

Efetivo

Denilson Albano Portácio

Suplente

Paulo Venício Braga de Paula

Representantes da Categoria Econômica da Pesca no

Estado do Ceará

Efetivo

Maria José Gonçalves Marinho

Suplente

Eduardo Camarço Filho

Representantes dos Trabalhadores da Indústria no

Estado do Ceará

Efetivo

Francisco Antônio Martins dos Santos

Suplente

Raimundo Lopes Júnior

Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial (SENAI) | Conselho Regional

Presidente

Jorge Alberto Vieira Studart Gomes - Beto Studart

Diretor do Departamento Regional do SENAI-CE

Paulo André de Castro Holanda

Delegados das Atividades Industriais

Efetivos

Aluísio da Silva Ramalho Marcus Venícius Rocha Silva

Marcos Antônio Ferreira Soares

Roberto Romero Ramos

Suplentes

Márcia Oliveira Pinheiro Ricardo Pereira Sales

Marcos Augusto Nogueira de Albuquerque

André de Freitas Siqueira

Representantes do Ministério da Educação

Efetivo

Virgílio Augusto Sales Araripe

Suplente

Eduardo Camarço Filho

Representantes da Categoria Econômica da Pesca do

Estado do Ceará

Efetivo

Francisco Oziná Lima Costa

Suplente

Eduardo Camarço Filho

Representantes do Ministério do Trabalho e Emprego

Efetivo

Francisco José Pontes Ibiapina

Suplente

Francisco Wellington da Silva

Representantes dos Trabalhadores da Indústria do

Estado do Ceará

Efetivo

Carlos Alberto Lindolfo de Lima

Suplente

Francisco Teônio da Silva

Instituto Euvaldo Lodi (IEL)

Diretor-Presidente

Jorge Alberto Vieira Studart Gomes - Beto Studart

Superintendente

Francisco Ricardo Beltrão Sabadia

Representantes da FIEC

Maracanaú

Álvaro de Castro Correia Neto

Horizonte

Verônica Maria Rocha Perdigão

Cariri

Marco Aurélio Norões Tavares

Região Norte

Jocely Dantas de Andrade Filho

Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas do Estado do Ceará (Sebrae/CE)

Presidente do Conselho Deliberativo Estadual

Flávio Viriato de Sabóia Neto

Diretor-Superintendente

Joaquim Cartaxo Filho

Diretor-Técnico

Alci Porto Gurgel Junior

Diretor Administrativo-Financeiro

Airton Gonçalves Junior

Unidade Setorial da Industria (USI)

Articulador

Herbart dos Santos Melo

Analista Técnico

José Ivan da Silva Moreira

Sindicato das Indústrias de Confecção de Roupas e Chapéus de Senhora no Estado do Ceará (Sindconfecções)

Presidente

Marcos Venicius Rocha Silva

Sindicato da Indústria de Alfaiataria e de Confecção de Roupas de Homem de Fortaleza (Sindroupas)

Presidente

Fernando Sampaio Trajano

Sindicato das Indústrias de Fiação e Tecelagem em Geral no Estado do Ceará (Sinditêxtil)

Presidente

Kelly Whitehurst

Sindicato das Indústrias de Redes no Estado do Ceará (Sindiredes)

Presidente

Aluisio da Silva Ramalho

Sindicato da Indústria da Extração de Fibras Vegetais e do Descaroçamento do Algodão no Estado do Ceará (Sindialgodão)

Presidente

Airton Carneiro

Núcleo de Economia (Sistema FIEC)

Líderes

José Fernando Castelo Branco Ponte José Sampaio de Souza Filho

Gerente

Beatriz Teixeira Barreira

Equipe Técnica

Camilla Nascimento Santos Carlos Alberto Manso Edvânia Rodrigues Brilhante Elisa Moutinho Guilherme Muchale

Josânia Freitas da Cunha

Manuel de Paula Costa Neto

Mário Gurjão

Renata de Souza Leão Frota

Rodrigo Gomes de Oliveira

Equipe de Projetos

Beatriz Irineu

Camila Souza da Silva

Heloiziane de Vasconcelos Souza

João Francisco Arrais Vago

João Guilherme Pereira de Miranda

João Ramos da Silva Neto

Paola Fernandes

Lorran Monteiro

Mara Raquel Torres

Raphael de Jesus Campos de Andrade

Estagiários

Francisco Romário Pereira Alves

Gabriel Pires Ribeiro

Jéssica Braga Souza

Lucas Oliveira da Costa Barros

Agradecimentos

Aldevanio Lisboa Batista

Aluisio Ramalho Filho

Ana Maria Xavier

Ana Paula Cândido

Antonia Clea Nogueira Paiva

Carlos Romero Acioly de Vasconcelos

Cybelle Borges de Souza

Danadette Andrade Nunes

Fátima Vidal

Germano Maia Pinto

Jimmy Degaule Moreno

João Paulo Correia Ferreira

José Lima de Sousa Junior

Lúcia Maria Ferreira Abreu

Luis Henrique Sousa Campos

Maíra Farias Albuquerque

Marcellus Rocha de Lima

Marcelo Coutinho de Almeida

Marcus Vínicius de Castro

Nilda Davi

Régis Rafael Tavares da Silva

Valdirene Mendes Holanda





PERFIL DE INOVAÇÃO INDUSTRIAL CEARÁ

TÊXTIL E VESTUÁRIO

BÚSSOLA DA INOVAÇÃO

> Fortaleza 2016

REALIZAÇÃO

Confederação Nacional da Indústria (CNI)

Presidente

Robson Braga de Andrade

Diretor Geral do Departamento Nacional do SENAI

Rafael Lucchesi

Diretor Superintendente do Departamento Nacional do SESI

Rafael Lucchesi

Sistema Federação das Indústrias do Estado do Ceará (Sistema FIEC)

Federação das Indústrias do Estado do Ceará (FIEC)

Presidente

Jorge Alberto Vieira Studart Gomes - Beto Studart

Superintendente Geral

Juliana Guimarães de Oliveira

Gerência Geral Corporativa

Erick Picanço

Serviço Social da Indústria – Departamento Regional do Ceará (SESI-CE)

Superintendente Regional

Cesar Augusto Ribeiro

Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial – Departamento Regional do Ceará (SENAI-CE)

Diretor Regional

Paulo André de Castro Holanda

Instituto Euvaldo Lodi – Departamento Regional do Ceará (IEL-CE)

Superintendente

Francisco Ricardo Beltrão Sabadia

EXECUÇÃO

Sistema Federação das Indústrias do Estado do Paraná (Sistema FIEP)

Federação das Indústrias do Estado do Paraná (FIEP)

Presidente

Edson Campagnolo

Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial – Departamento Regional do Paraná (SENAI-PR)

Diretor Regional

José Antonio Fares

Observatórios Sistema FIEP

Gerente

Marilia de Souza

PARCERIA

Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas do Estado do Ceará (Sebrae-CE)

Presidente do Conselho Deliberativo Estadual (CDE)

Flávio Viriato de Sabóia Neto



APRESENTAÇÃO

O Brasil virou a página e está diante de um novo momento. O País recupera a credibilidade e as engrenagens do crescimento comecam outra vez a se mover. A retomada do otimismo desanuvia o ambiente de negócios e nos sugere a busca de novos caminhos para o desenvolvimento de nossas empresas e da indústria cearense. A mudança do Brasil também cobra de todos um comprometimento ainda maior. Precisamos de um olhar mais atento para nossas empresas e devemos nos tornar mais competitivos e eficientes. A inovação é o melhor caminho devemos pensar em inovação como algoestritamente tecnológico, voltado máquinas, à automação ou coisas do gênero. Inovação é também processo, é gestão, é filosofia e tem que ir do pensamento à prática nas nossas empresas.

Inovar é, portanto, palavra de ordem, e a Federação das Indústrias do Estado do Ceará (FIEC) empreende esforços diuturnamente para sensibilizar, estimular e induzir a cultura da inovação nas indústrias cearenses. Muitas empresas querem e sabem que precisam avançar nesse tema, mas não sabem por onde começar ou como seguir adiante. O projeto Bússola da Inovação vem para resolver isso e servir como guia nesse passo decisivo para o crescimento da empresa.

Idealizado pela Federação das Indústrias do Estado do Paraná (FIEP), a Bússola da Inovação fornece para cada empresa um retrato real do seu processo de inovação. E, mais que isso, disponibiliza análises e orientações de ações e ferramentas para melhorá-lo ainda mais. Examinados em conjunto, o resultado da avaliação das empresas estabelece um retrato do Setor de Têxtil e Vestuário no Ceará, que será apresentado no presente documento.

A publicação, além de nos trazer esse panorama setorial, sugere melhorias que podem ser aproveitadas por todos os empresários do Estado, inclusive para aqueles que não participaram diretamente da iniciativa.

Esperamos que o material sirva de incentivo para a adoção da inovação nos processos produtivos cotidianamente e que faça seus leitores sentirem-se encorajados a partirem para a ação, procurando minimizar as dificuldades e aperfeiçoando os pontos que podem ser melhorados. Inovar nem sempre é tarefa fácil. Em geral, envolve investimento, tempo e risco. O Sistema FIEC está de portas abertas para colaborar e andar de mãos dadas com as empresas, promovendo a competitividade da indústria cearense e o desenvolvimento das empresas, contribuindo para a construção de um Brasil mais justo, competitivo e sustentável.

A todos uma ótima leitura!

Beto Studart *Presidente da FIEC*

Perfil de Inovação Industrial Ceará: Têxtil e Vestuário

EQUIPE SISTEMA FIEC

Autoria

Camilla Nascimento Santos Carlos Alberto Manso Guilherme Muchale José Sampaio de Souza Filho Rodrigo Gomes de Oliveira

Colaboração

Beatriz Irineu
Elisa Moutinho
Josânia Freitas da Cunha
Fabíola Firmino
Lorran Monteiro
Mara Raquel Torres
Paola Fernandes

EQUIPE SISTEMA FIEP

Coordenação

Marilia de Souza Ariane Hinça Schneider Augusto Cesar Marins Machado

Organização

Augusto Cesar Marins Machado Eduardo Michelotti Bettoni

Autoria

Ariane Hinça Schneider Augusto Cesar Marins Machado Eduardo Michelotti Bettoni Marilia de Souza Sidarta Ruthes

Colaboração

Rosana Paczyk

Colaboração Tecnológica

Douglas Martinello Karling Kleber Cuissi Canuto Leandro Alves Ivanaga Paulo Eduardo Monteiro Rômulo Vieira Ferreira

Editoração

Ramiro Gustavo Fernandes Pissetti

Projeto Gráfico e Diagramação

Aline de Fatima Kavinski Katia Franciele Villagra

Revisão de Texto

Camila Rigon Peixoto

FICHA CATALOGRÁFICA

Federação das Indústrias do Estado do Ceará.

Perfil da inovação industrial Ceará: têxtil e vestuário / Federação das Indústrias do Estado do Ceará. - Fortaleza : Federação das Indústrias do Estado do Ceará, 2016.

72 p.: il.; 29,7x21 cm.

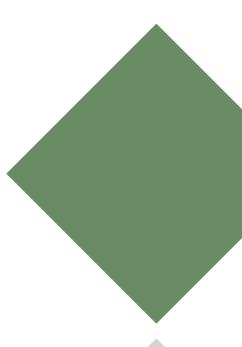
ISBN: 978-85-66828-27-6

1. Indústria. 2. Inovação. 3. Indústria Têxtil. 4. Vestuário 5. Ceará. I. Título.

CDU: 677

SUMÁRIO

- 14 INTRODUÇÃO
- 16 O PROJETO BÚSSOLA DA INOVAÇÃO
- 18 EDIÇÃO 2016
- 20 INFRAESTRUTURA PARA INOVAÇÃO
- 22 DIMENSÕES DA INOVAÇÃO
 - 24 Resultados da Inovação
 - 28 Captação de Recursos
 - **33** Investimentos
 - 37 Atividades de Inovação
 - **41** Interação Externa
 - 44 Métodos de Proteção
 - 48 Ambiente Interno
 - 52 Pesquisa e Desenvolvimento
 - 55 Informação e Conhecimento
 - 58 Gestão da Inovação
- 61 OBSTÁCULOS PARA INOVAÇÃO
- 63 RADAR BÚSSOLA DA INOVAÇÃO
- 68 NOTAS METODOLÓGICAS
 - **68** Sobre a amostra
 - **69** Sobre a apresentação dos dados
- 70 LISTA DE SIGLAS



INTRODUÇÃO

A discussão sobre desenvolvimento industrial no País inclui possíveis caminhos para o aumento da competitividade, como, entre outros: a adoção de uma cultura de planejamento; uma ampla integração entre academia, governo e setor produtivo; o fortalecimento da inovação nas estratégias empresariais; a ampliação da qualidade da educação formal; um maior dinamismo no ambiente de negócios; a redução dos custos de produção. A redução de entraves favorece uma melhor inserção global de nossa indústria e uma maior absorção de novas tecnologias, com o consequente avanço de atividades intensivas em conhecimento e inovação, as quais são imprescindíveis para o crescimento de uma economia.

Nessa direção, e compreendendo que o Ceará possui não só os mesmos desafios ligados ao fortalecimento do setor manufatureiro, como também a necessidade de crescer de maneira mais rápida, tendo em vista a desigualdade de renda frente a seus pares do Centro-Sul do País, o Sistema FIEC se propõe a unir esforços com todos os interessados em construir, de maneira participativa e com olhar sistêmico, estratégias e instrumentos de ação que possam subsidiar o desenvolvimento econômico cearense.

Para tanto, tem-se o **Programa para Desenvolvimento da Indústria**, que objetiva contribuir com uma estratégia de crescimento de longo prazo, definindo as principais potencialidades do Estado e os respectivos caminhos para o melhor aproveitamento desses diferenciais. Os projetos que compõem este programa possuem as seguintes áreas de atuação:

- Prospecção de Futuro para a Competitividade Setorial.
- Inteligência Competitiva.
- Cooperação e Ambiência para o Desenvolvimento.

Especificamente na área de Inteligência Competitiva, são três iniciativas programadas para compor uma importante base de informações:

- Bússola da Inovação
- Bússola da Sustentabilidade
- Observatório de Competitividade Industrial

A Bússola da Inovação, objeto deste trabalho, está fundamentada em uma coleta de dados sobre os processos de inovação na indústria cearense, buscando, com isso, identificar potencialidades e fragilidades inerentes ao ato de inovar nos diversos segmentos industriais do Estado.

Este documento está organizado da seguinte maneira: primeiramente, será apresentado o Projeto, seguido de informações gerais sobre a Edição 2016, incluindo informações sobre público-alvo e respondentes. Logo depois, será apresentada uma avaliação dos respondentes quanto à adequação da infraestrutura local para a inovação. Sequencialmente, em uma estrutura similar ao diagnóstico recebido pelos participantes, a inovação será analisada de acordo com as dez dimensões investigadas. Após essa seção, será apresentado um apanhado geral sobre o desafio de inovar. Finalmente, oferece-se uma síntese do diagnóstico de inovação no Ceará, na seção intitulada "Radar Bússola da Inovação", buscando simplificar o entendimento sobre esse fenômeno e destacando quais aperfeiçoamentos podem ser obtidos em cada uma de suas dimensões.

O PROJETO

BÚSSOLA DA INOVAÇÃO

A inovação é determinante para o aumento da competitividade do setor industrial e, consequentemente, para a expansão de mercado. A partir disso, o Sistema FIEC vem buscando compreender a situação de inovação das indústrias cearenses, gerando informações que contribuam para a melhoria do cenário atual. Nesse sentido, em 2015 o Sistema FIEC trouxe ao Estado a **Bússola da Inovação**.

Essa iniciativa foi concebida pelos Observatórios do Sistema FIEP (Paraná), em 2009, com o propósito de sensibilizar os industriais para os ganhos decorrentes da inovação, obtendo diagnóstico sobre a situação estadual. Para tanto, o Projeto envolveu cerca de 20 pesquisadores de diversas áreas de formação. Foram utilizados mais de 200 artigos científicos, *benchmarking* de experiências internacionais e painéis de avaliação de especialistas, tanto acadêmicos quanto de mercado.

De uma das principais referências na área, o Manual de Oslo (2005, p. 55)¹, foi adotada a seguinte definição de inovação:

Uma inovação é a implementação de um produto (bem ou serviço) novo ou significativamente melhorado, ou um processo, ou um novo método de marketing, ou um novo método organizacional nas práticas de negócios, na organização do local de trabalho ou nas relações externas.

Cerca de 40 tópicos de interesse foram assumidos como essenciais para a avaliação do processo de inovação industrial. Com o intuito de facilitar a compreensão do público, foi realizado um agrupamento para simplificá-los em dez grandes dimensões:

- Resultados da Inovação
- Captação de Recursos
- Investimentos
- Atividades de Inovação

¹ FINEP. **Manual de Oslo**: diretrizes para coleta e interpretação de dados sobre inovação. 3. ed. Rio de Janeiro: Finep, 2005.

- ◆ Interação Externa
- Métodos de Proteção
- ♦ Ambiente Interno
- Pesquisa e Desenvolvimento
- Informação e Conhecimento
- Gestão da Inovação

No Paraná, a iniciativa já está em sua terceira edição (2016), tendo acumulado uma série histórica de resultados das coletas em 2012 e 2014, naturalmente inserindo diversas melhorias entre as edições.

Em 2015, o Programa para Desenvolvimento da Indústria incorporou a Bússola da Inovação à sua estratégia de inteligência competitiva. O Ceará passou a ser, dessa forma, o primeiro estado brasileiro a explorar essa ferramenta fora do âmbito da sua origem, o Paraná, dotando sua indústria de um diagnóstico consistente sobre inovação.

O Sistema FIEC e todos os parceiros, por sua vez, contam agora com uma vasta e rica coleção de dados sobre a inovação no Estado, subsídio fundamental para dar segmento ao Programa de Desenvolvimento da Indústria e, principalmente, aos seus objetivos institucionais.

EDIÇÃO 2016

As informações coletadas pelo Sistema FIEC, por meio do seu Núcleo de Economia e Estratégia, referem-se às empresas que possuem unidade produtiva no Estado dos setores de Construção, Indústria de Transformação, além do setor de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC), esse último pesquisado por sua transversalidade com as atividades industriais.

Ao total, a pesquisa foi respondida por 544 empresas, sendo que 436 concluíram todas as etapas e receberam um diagnóstico personalizado com orientações de melhoria. O questionário foi direcionado a respondentes que tivessem conhecimento sobre os processos de inovação da empresa, sendo a maioria do cargo de sócio(a)/proprietário(a).

Para dar maior visibilidade à situação setorial, os resultados do estudo foram divididos em 11 Perfis de Inovação Industrial:

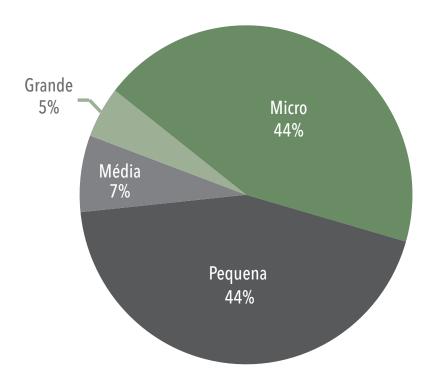
- Ceará (Geral)
- Alimentos e Bebidas
- Celulose, Papel, Edição e Impressão
- ♦ Construção Civil
- Couro e Calçados
- ♠ Eletrometalmecânico
- Madeira e Móveis
- Minerais Não Metálicos
- Tecnologia da Informação e Comunicação
- Têxtil e Vestuário
- Químico

Em cada um deles será apresentado o detalhamento do *status* das empresas participantes de acordo com os principais indicadores mensurados. O documento Ceará (Geral) conta com uma seção extra por capítulo, intitulada "casos de sucesso", onde empresas de diversos setores relataram suas experiências e resultados com a inovação.

No Setor de Têxtil e Vestuário foram **41 empresas participantes**, de **10 municípios** do Estado. Fortaleza foi responsável por 61% das respostas, seguida de Sobral e Jaguaruana (7% cada). Com 5% em cada, estiveram representados Russas, Juazeiro do Norte e Caucaia.

Quanto ao **porte** das empresas do setor, a maior quantidade de respostas foi entre as micro e pequenas indústrias (88%), conforme apresentado no Gráfico 1.

Gráfico 1 - Distribuição de respondentes por porte - Têxtil e Vestuário - 2016



Fonte: elaboração própria.

Para facilitar a leitura do documento, deste tópico em diante todas as referências a "empresa", "respondentes" e "indústria" dizem respeito apenas ao grupo das 41 empresas do Setor de Têxtil e Vestuário.

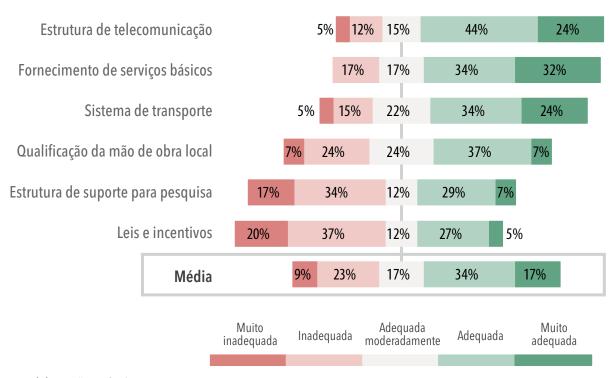
INFRAESTRUTURA PARA INOVAÇÃO

Com o objetivo de elevar o grau de conhecimento sobre elementos que impactam a atividade de inovação das indústrias cearenses e sua competitividade, foram coletadas, também, informações relacionadas à infraestrutura necessária para realização da atividade industrial, que inclui, dentre outros, sistema de transporte, fornecimento de serviços básicos (rede de esgotos, coleta de resíduos, água e energia), estrutura de telecomunicações (cobertura telefônica e internet), qualificação da mão de obra, estrutura de suporte à pesquisa (institutos de pesquisa e/ou universidades), e leis e incentivos.

Nessa direção, os esforços tecnológicos, socioeconômicos e organizacionais de uma indústria ocorrem mediante condições internas e externas favoráveis, e, assim, a infraestrutura, dado seu caráter transversal, é imprescindível também ao desenvolvimento contínuo das inovações.

Por esse motivo, as empresas puderam avaliar o nível de adequação da infraestrutura local para a realização de suas atividades. Os resultados, considerando a escala com cinco gradações - de muito inadequada até muito adequada - podem ser vistos no Gráfico 2. Nota-se que em itens que possibilitam às empresas melhores condições de atendimento às demandas de mercado, como estruturas de telecomunicação, serviços básicos e transporte, a avaliação positiva foi apontada pela maioria - com variação entre 58% e 68% ao conjugar níveis de adequada e muito adequada.

Gráfico 2 - Infraestrutura da localidade para a realização de atividades industriais - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Os avanços são mais necessários nas leis e incentivos e na estrutura de suporte para pesquisa, onde o percentual entre inadequada e muito inadequada atingiu respectivos 57% e 51%.

DIMENSÕES DA INOVAÇÃO

Na sequência deste documento, será realizado um aprofundamento em cada uma das dez dimensões principais que compõem a inovação.

1. Resultados da Inovação

Essa dimensão envolve diretamente a introdução de um novo produto ou a melhoria significativa dos já existentes, bem como uma nova estratégia de *marketing* e um novo método organizacional nas práticas de negócios da empresa.

2. Captação de Recursos

Relacionada às aquisições financeiras utilizadas para o desenvolvimento das inovações.

3. Investimentos

Inclui a aplicação de recursos em processos, produtos, ações de *marketing* e mudanças organizacionais, demonstrando o esforço das indústrias para o desenvolvimento das inovações.

4. Atividades de Inovação

Envolve as ações que, fundamentalmente, conduzem a empresa a criar ou melhorar produtos e processos.

5. Interação Externa

Diz respeito ao relacionamento com atores externos, para favorecimento ao alinhamento de interesses e à formação de parcerias na elaboração de novos produtos, processos e modelos de negócios, dentre outros.

6. Métodos de Proteção

São acordos, técnicas ou procedimentos que impossibilitam ou dificultam a imitação ou cópia da inovação desenvolvida, garantindo a exclusividade na exploração da inovação.

7. Ambiente Interno

É considerado como o conjunto de práticas de estímulo, no escopo da empresa, que favorece o processo de inovação, envolvendo elementos da estrutura, das estratégias e da cultura organizacionais.

8. Pesquisa e Desenvolvimento

São importantes diferenciais de competitividade, contribuindo tanto para processos de gestão e produção quanto para customização de produtos e serviços. Essas atividades estão relacionadas ao trabalho criativo, realizado de forma sistemática para aumentar o estoque de conhecimentos de uma organização, sendo essenciais à criação e melhoria de produtos e processos.

9. Informação e Conhecimento

Sobre essa dimensão, importante afirmar que para a expansão de mercado as indústrias necessitam da busca contínua por informações, promovendo a geração de conhecimento para a melhoria de seus processos, serviços e produtos.

10. Gestão da Inovação

Pode ser entendida como uma técnica de planejamento, organização, direção e controle de políticas e práticas pesquisadas, definidas e implementadas por uma organização, a fim de gerar novos produtos e processos, ou melhoria dos já existentes.

Com a Bússola, foi investigado o fenômeno da inovação focando não apenas nos **esforços** requeridos para sua realização ou nos **resultados** provenientes, mas também na **gestão** conduzida nas empresas, a partir de um conjunto de condições, atividades e práticas distintas, possibilitando uma análise completa.

Dessa forma, estarão consolidados neste documento os principais resultados da indústria cearense no Setor Têxtil e Vestuário, em cada uma das dimensões que integram o fenômeno da inovação, exibindo os principais pontos positivos e oportunidades de melhoria.

RESULTADOS DA INOVAÇÃO

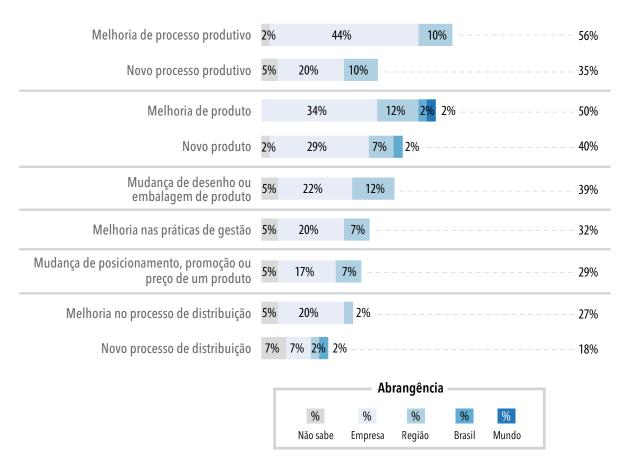
A inovação envolve diretamente a introdução de um novo produto ou a melhoria significativa dos já existentes. Também pode se referir a uma nova estratégia de *marketing* e a um novo método organizacional nas práticas de negócios da empresa. Há ainda a possibilidade de aprimoramento dos sistemas de produção e distribuição das empresas por meio de ajustes em práticas de trabalho, capazes de aumentar a eficácia e a produtividade final dos fatores de produção empregados.

Essas ações visam garantir maior competitividade às indústrias cearenses, gerando benefícios como a expansão da demanda por seus produtos. Assim, as empresas foram consultadas sobre as inovações que realizaram, apontando também a correspondente dimensão geográfica - isto é, se foi inovação no âmbito da empresa, Região, Brasil ou Mundo. Os resultados estão mostrados no Gráfico 3.

Observa-se que as inovações estiveram presentes, em ordem de frequência, nos processos produtivos (56% de melhoria nos existentes, 35% novos), produtos (50% de melhoria, 40% novos), nas mudanças de desenho ou embalagem do produto (39%), dentre outros.

Quanto à abrangência, prevaleceram as inovações no contexto da própria empresa, seguida da Região. Em alguns casos, como em produtos novos ou melhorados e/ou em novos processos de distribuição, houve alguma representação no Brasil ou no mundo.

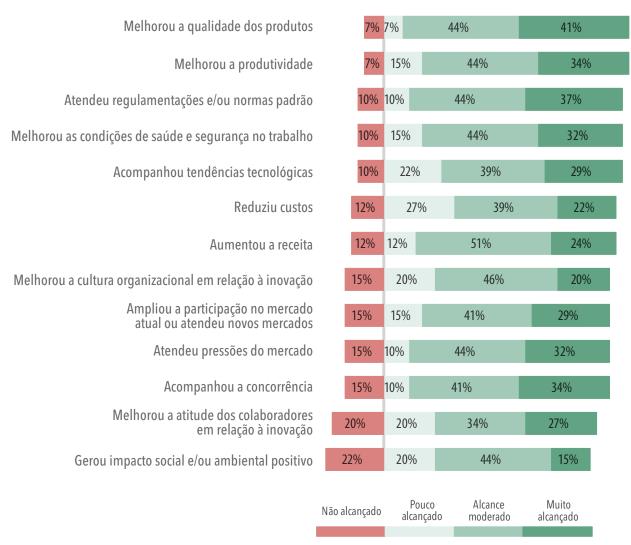
Gráfico 3 - Inovações realizadas - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Outro ponto de atenção da pesquisa diz respeito aos possíveis ganhos obtidos pelas indústrias com o ato de inovar. Como mostrado no Gráfico 4, todos os resultados tiveram expressão nas indústrias, com no mínimo 78% de alcance em algum nível por elas, chegando a 93% no caso de melhorias na *qualidade dos produtos ou na produtividade*.

Além desses, ao observar os destaques de muito alcançado, é possível citar o atendimento às regulamentações e/ou normas padrão (37%), o acompanhamento à concorrência (34%), o atendimento às pressões de mercado (32%) e as melhorias nas condições de saúde e segurança (32%).

Gráfico 4 - Resultados alcançados com as inovações realizadas - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



O cenário futuro pode ser ainda mais positivo, desde que sejam fortalecidas as ações de inovação, uma vez que elas impactam diversos processos da indústria, sejam eles voltados para produção, transformação, interação com atores sociais, desenvolvimento de produtos ou para estratégias comerciais e de *marketing* para inserção e ampliação de mercados.

Nessa direção, serão apresentadas a seguir algumas recomendações de ações, destacando aspectos avaliados pelos respondentes.

RECOMENDAÇÕES

Dicas e sugestões

Inova	açã	o de	
Produto	ou	Serv	/iço

Inovação de Processo

Inovação de Marketing

Inovação Organizacional

 Incluir colaboradores e demais pessoas envolvidas com a empresa no processo de geração e proposição de ideias, recompensando-os quando houver retorno à empresa;

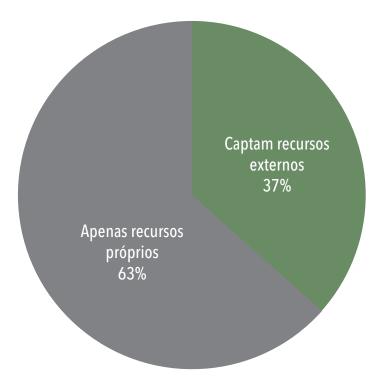
- Estar ciente dos riscos envolvidos na inovação e fazer o possível para minimizá-los;
- Conhecer e monitorar seu mercado de atuação, atento a novas oportunidades ou ameaças;
- Manter uma rede de contatos ativa e fazer parcerias diversas;
- Prospectar processos inovativos;
- Reservar uma parcela do faturamento para investimento na implantação de novos produtos/serviços.

CAPTAÇÃO DE RECURSOS

Buscou-se compreender melhor as fontes de recursos financeiros utilizadas para desenvolver inovações, inclusive mensurando o impacto dos possíveis obstáculos a essa captação. Nesse sentido, importante destacar que as aquisições financeiras, sejam elas feitas na própria empresa ou fora dela, demandam, dentre outros, informação, tempo e adequação às diretrizes e normas.

No Gráfico 5 é possível distinguir as indústrias que captaram ou não recursos externos para o desenvolvimento de atividades de inovação. Nota-se que 63% das empresas que fizeram captação utilizaram tão somente recursos próprios - os outros 37% captaram recursos externos.

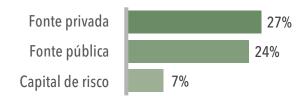
Gráfico 5 - Distribuição entre fontes internas e externas para captação de recursos para inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Para melhor compreensão da aquisição de recursos financeiros externos, foi perguntado sobre o tipo de fonte (privada, pública ou de capital de risco). Importante destacar que as empresas puderam assinalar mais de uma fonte nessa pergunta. No Gráfico 6 estão os resultados dessa indagação. Observa-se que o financiamento privado (27%) e as fontes públicas (24%) foram os caminhos mais procurados pelas empresas. O chamado capital de risco fez parte de apenas 7% das empresas que tiveram recursos externos financiando suas inovações.

Gráfico 6 - Tipos de fontes externas utilizadas para captação de recursos - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015²



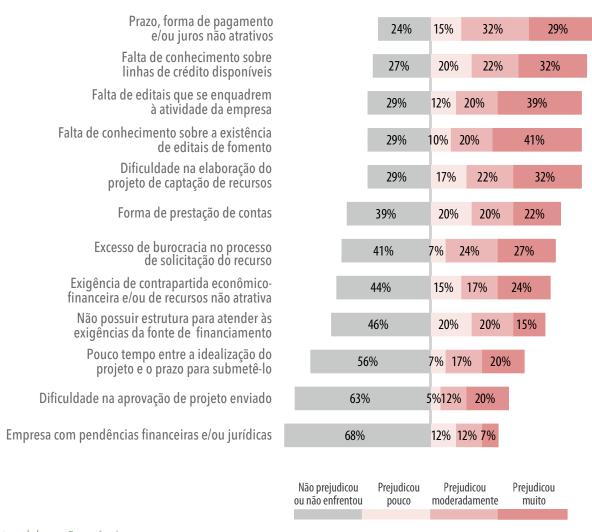
Fonte: elaboração própria.

Como sabemos, a falta de recursos financeiros pode limitar fortemente as ações de inovação e, consequentemente, os correspondentes ganhos. Por causa disso, é natural o interesse pela identificação das dificuldades enfrentadas pelas indústrias cearenses para essa captação. No Gráfico 7 estão sintetizados esses obstáculos. Há, para cada possível problema listado, uma distinção se ele foi prejudicial ou não ao processo de captação. Caso ele tenha provocado um efeito negativo, existe informação sobre a magnitude desse impacto - se pouco, moderado ou muito.

O prazo, forma de pagamento e/ou juros não atrativos foi a dificuldade com maior presença em todos níveis (76%). Ao observar apenas aquelas com sinalização de prejuízo alto, o maior valor esteve na falta de conhecimento sobre a existência de editais de fomento (41%) e falta de editais que se enquadrem à atividade da empresa (39%). Problemas semelhantes como a dificuldade na elaboração do projeto de captação de recursos e a falta de conhecimento sobre editais de fomento chegaram a 54% e 51%, respectivamente. Outros problemas de menor intensidade são o processo de aprovação dos projetos (prejudicou fortemente apenas 20% das indústrias, o que sugere que a concorrência entre projetos não se apresenta como um dos maiores desafios na captação de recursos) e as pendências financeiras e/ou jurídicas (tão somente 7% das empresas afirmaram forte prejuízo com a necessidade de inexistência desse tipo de restrição).

² Soma dos percentuais supera 37% devido à possibilidade de respostas múltiplas.

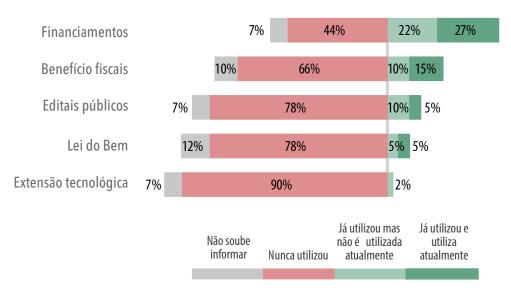
Gráfico 7 - Dificuldades enfrentadas na captação de recursos para inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Dessa forma, fica evidente que as empresas enfrentam muitas dificuldades para captar recursos. O desenvolvimento de competências técnicas e o controle financeiro são elementos importantes para minimizar os problemas na aquisição de capital para a inovação. A ausência desse conhecimento ou desse controle pode levar as empresas a utilizarem apenas recursos próprios ou de agências financeiras externas e privadas de maior custo.

Obstáculos para a captação de recursos vêm sendo percebidos pelos empresários e também difundidos em diversos estudos. A partir deles, foram criados leis, políticas, benefícios e instrumentos de incentivo tecnológico, financiamento e para aquisição de recursos públicos destinados à inovação. Na pesquisa, foi solicitado aos respondentes que informassem quais leis e incentivos foram utilizados. Os resultados da adesão a esses instrumentos estão no Gráfico 8.

Gráfico 8 - Leis e incentivos para o desenvolvimento de inovações - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Observa-se que entre 44 e 90% dos respondentes afirmaram nunca terem se beneficiado de alguma lei ou incentivo para realizar inovações. A extensão tecnológica (90%), a Lei do Bem³ (76%) e os editais públicos (78%) são destaques de não utilização. Embora o financiamento tenha sido o principal recurso, sendo assinalado por 49% das indústrias entre as que utilizaram no passado e as que ainda fazem uso, 44% das empresas afirmaram não tê-lo empregado. Alguns desses resultados podem ser parcialmente explicados pelo grau de exigência para obter os benefícios, como a existência formalizada de atividade de pesquisa e desenvolvimento.

Importante ressaltar que o processo de captação de recursos financeiros é uma etapa muito sensível e dinâmica para o ato de inovar. Normalmente, essa fase é vital para o sucesso da implantação do projeto de inovação, principalmente em condições econômicas limitadas. Assim, o tempo demandado para a captação do recurso é determinante para viabilizar esse tipo de iniciativa.

³ Permite a concessão de incentivos fiscais às empresas que realizarem pesquisa e desenvolvimento de inovação tecnológica. (ANPEI. Disponível em: <www.anpei.org.br>.)

RECOMENDAÇÕES

Dicas e sugestões

Falta de conhecimento sobre a existência de editais de fomento

- Conhecer os diferentes tipos de financiamentos públicos voltados à inovação
 reembolsáveis, não reembolsáveis e de benefícios fiscais;
- Consultar sites e portais específicos sobre inovação, como: RedeNIT-CE e o Portal da Inovação (MCTI);
- Monitorar e buscar constantemente o surgimento dos editais, criando feeds – listas de atualização de conteúdo em sites – com informações das páginas da Finep, BNDES, CNPq e FAPs. A maioria dos editais é disponibilizada por tempo determinado, portanto, saber da existência antecipada propicia mais tempo para atender a todos os requisitos exigidos;

Falta de conhecimento sobre linhas de créditos disponíveis

◆ Verificar os benefícios fiscais de acordo com o regime de tributação da empresa. Se a empresa for tributada pelo regime de lucro real há uma lei federal − a Lei do Bem − que concede esses benefícios. Se a empresa trabalha no regime de lucro presumido, verificar se há algum benefício fiscal estadual para o desenvolvimento da inovação.

Dificuldade na elaboração de projetos de captação de recursos

- Capacitar os colaboradores na elaboração de projetos para captação de recursos;
- Buscar consultoria externa especializada na elaboração de projetos de fomento;
- ◆ Ter um esboço de projeto preparado para utilizar assim que sair um edital;
- Ler e conhecer projetos aprovados em editais anteriores;
- Ver a lista de projetos apoiados em editais anteriores para se inspirar em modelos vencedores.

Excesso de burocracia no processo de solicitação do recurso

- Apresentar o pedido de financiamento reembolsável com cerca de seis meses de antecedência ao início do projeto;
- Manifestar ao representante de classe sindicato, Sistema FIEC, Anpei e outras entidades – qual condição do financiamento não está atrativa para a empresa;
- Procurar adiantar-se aos editais, conhecendo modelos de projetos submetidos em chamadas anteriores da mesma agência;
- Possuir uma carteira de projetos para que, conforme os editais, tenha-se uma proposta hábil a disputar os recursos disponíveis;
- Manter os documentos da empresa sempre atualizados;
- Conscientizar os colaboradores sobre a importância do monitoramento dos editais, visando agilizar o processo no momento do lançamento;
- Descentralizar a elaboração do projeto. Se possível, delegar essa tarefa a uma equipe de colaboradores;
- Definir, antecipadamente, o escopo do projeto a ser submetido ao edital;
- Buscar auxílio em instituições de apoio à inovação.

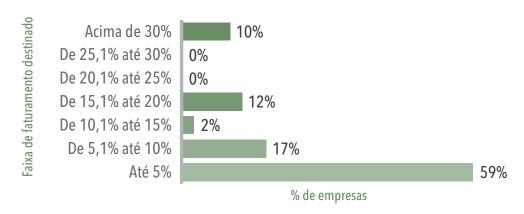
Pouco tempo entre a idealização do projeto e o prazo para submetê-lo aos editais

INVESTIMENTOS

O grau de investimento em processos, produtos, ações de *marketing*, mudanças organizacionais, dentre outros, guarda, naturalmente, estreita relação com o esforço das indústrias para o desenvolvimento das inovações. Dessa forma, foi perguntado às empresas sobre a parcela do seu faturamento que fora destinada a essa finalidade. Os resultados estão no Gráfico 9.

Observa-se uma concentração das indústrias (59% delas) na menor faixa, de *até* 5% do faturamento, seguida da faixa *de* 5,1% *até* 10% com 17% delas. Uma faixa de destaque é *acima de* 30%, com 10% de sinalização.

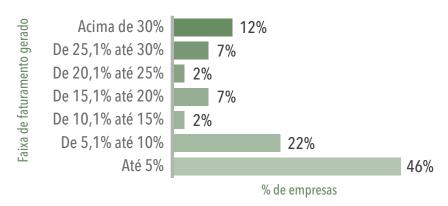
Gráfico 9 - Faixa de faturamento destinado ao desenvolvimento das inovações - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Outra avaliação importante acerca do esforço para inovação é o indicador de retorno sobre o investimento, ou seja, quanto as inovações realizadas refletiram em percentual no faturamento gerado pela empresa. Esse resultado está apresentado no Gráfico 10.

Gráfico 10 - Faixa de faturamento gerado pelas inovações realizadas - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Nota-se que 46% das indústrias obtiveram até 5% de retorno sobre o faturamento. Na sequência, com 22% das empresas, o retorno obtido ficou entre 5,1% e 10%. Por fim, a faixa maior de retorno - acima de 30% do faturamento - reuniu um interessante grupo de 12% das indústrias.

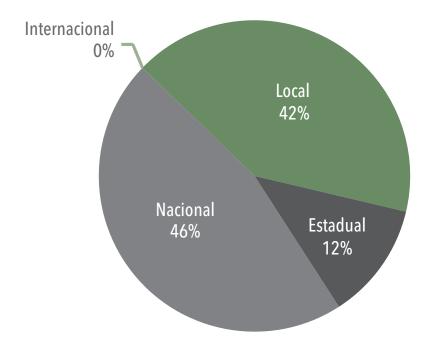
Para aprimorar essa análise, faz-se uma comparação entre o faturamento destinado e aquele gerado pelas inovações, ou seja, as informações mostradas nos Gráfico 9 e 10, respectivamente. De forma geral, observa-se que o investimento em inovações tem saldo positivo para as indústrias.

Nessa direção, como 59% das empresas afirmaram ter destinado *até* 5% (a menor faixa) do faturamento ao desenvolvimento de inovações, e como apenas 46% informaram ter tido um retorno presente na menor faixa (*até* 5%), é provável que essa diferença tenha migrado para alguma faixa maior, ou seja, os retornos foram superiores ao investimento.

Ademais, ao consolidar as três maiores faixas, verifica-se que 10% das empresas afirmaram ter investido acima de 20,1% do faturamento na realização de inovações, enquanto 21% delas informaram ter obtido um retorno da mesma seleção de faixas.

Por fim, um componente adicional de mensuração do retorno sobre a inovação é a identificação de qual mercado é o principal para o faturamento da indústria. A distribuição de respondentes por esse critério é apresentada no Gráfico 11.

Gráfico 11 - Principal mercado de faturamento - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



O mercado *local* (cidade onde está instalada a indústria ou entorno próximo) foi apontado como o principal por 42% das indústrias, seguido do *estadual* (12%). O melhor resultado foi para o *nacional*, apontado por 46% delas. No mercado externo não houve representação, demonstrando as dificuldades enfrentadas pelas indústrias para inserção internacional de seus produtos.

Itens

Dicas e sugestões

Investimentos em atividades de inovação

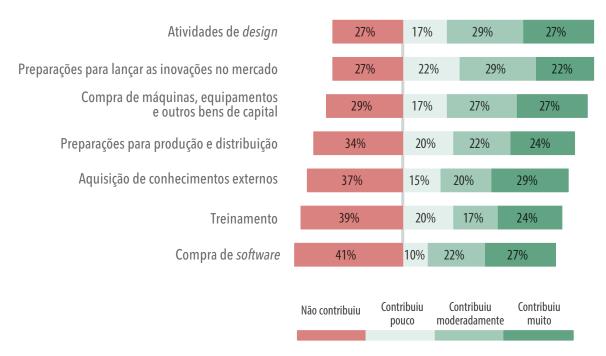
- Planejar estrategicamente e organizar o plano financeiro de cada projeto separadamente, definindo prioridades e reservando uma parcela do faturamento previsto/realizado para investimentos em inovação;
- Realizar o controle dos resultados financeiros advindos das inovações implementadas, a fim de avaliar se os investimentos foram adequados;
- Utilizar linhas de financiamento do governo para aumentar o investimento em inovação, por meio de:
 - Políticas de Desenvolvimento Produtivo (PDP);
 - Leis da Informática, de subvenção econômica, de incentivo ao patenteamento, do Bem, da Inovação etc.

ATIVIDADES DE INOVAÇÃO

As atividades de inovação, que, fundamentalmente, conduzem a empresa a criar ou melhorar produtos e processos, requerem aplicação de recursos e, portanto, precisam ser avaliadas com relação à sua efetividade. Para tanto, as indústrias informaram a contribuição de cada atividade para o desenvolvimento de suas inovações, e os resultados estão apresentados no Gráfico 12.

Observa-se que as atividades contribuem em algum grau em pelo menos 59% dos casos, podendo chegar até 73% das indústrias. As atividades de design, as preparações para produção e distribuição e a compra de máquinas e equipamentos tiveram níveis próximos de representação em qualquer grau de contribuição (cerca de 72%). Algumas atividades parecem demonstrar que o setor é heterogêneo em certos pontos, como na aquisição de conhecimentos externos e na compra de software. A sinalização de muita contribuição, nesses casos, está próxima de todas as outras. Porém, o grau de não contribuição está entre os mais altos (respectivos 37% e 41%).

Gráfico 12 - Contribuição de atividades de inovação realizadas - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

As empresas devem buscar desenvolver atividades de inovação em todos os processos operacionais e de gestão, sendo aplicadas à engenharia, ao desenvolvimento, à pesquisa, à distribuição e ao *marketing*, impulsionando a competitividade e garantindo uma melhor posição de mercado.

ltens	Dicas e sugestões
Preparações para produção e distribuição	 Definir métodos, padrões, especificações técnicas, metrologia e testes para início da produção; Planejar as ações de distribuição dos novos produtos com antecedência e de acordo com a capacidade da empresa; Planejar ações de controle de custos, eficiência, prazos etc.
Compra de máquinas, equipamentos e outros bens de capital	 Analisar sistematicamente os processos planejados nos projetos de inovação, para identificar a necessidade de novos equipamentos e de melhorias; Identificar e interagir com os principais fabricantes de máquinas e equipamentos do setor da empresa; Identificar e monitorar as linhas de crédito e financiamento que facilitam a aquisição de equipamentos; Acompanhar as implementações feitas pelos concorrentes para verificar se alguma delas se aplica aos novos projetos de inovação.
Compra de softwares	◆ Identificar quais processos da empresa demandam aprimoramento e poderiam ser beneficiados com a aquisição de softwares para gestão de: recursos empresariais (ERP), relacionamento com o cliente (CRM), transporte (TMS), estoques (WMS), banco de ideias etc.
Aquisição de conhecimentos externos	 Encomendar e/ou analisar pesquisas, testes e simulações de práticas, ensaios e experimentos de institutos de tecnologia e inovação, universidades e centros de pesquisa, a fim de adquirir conhecimentos ou desenvolver novos produtos; Obter licenças de uso de produtos/serviços desenvolvidos por institutos de pesquisa; Consultar serviços de suporte especializado e contratar pesquisas de mercado para conhecer tendências tecnológicas, assim como áreas estratégicas para inovação na empresa.
Treinamento para atividades de inovação	 Estruturar programas que contribuam para criar um ambiente propício à inovação, utilizando-se de técnicas que potencializem indivíduos e grupos/equipes; Treinar e capacitar os colaboradores para desenvolverem as melhores práticas das atividades de inovação.

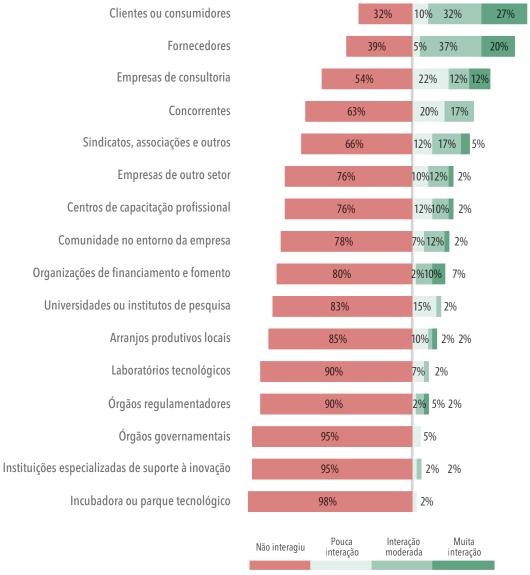
ltens	Dicas e sugestões
Atividades de design	 Identificar tendências tecnológicas que possam agregar valor ao produto;
	 Agregar à concepção do produto métricas oriundas de ferramentas como Análise de Ciclo de Vida;
	 Ter profissionais ou parceiros da área de design envolvidos na concepção de novos produtos;
	 Buscar a elaboração compartilhada dos trabalhos de design com os de engenharia, produção, logística, finanças etc.;
	Desenvolver o design considerando as necessidades dos diferentes participantes da cadeia de valor.
Preparação para introdução de inovações no mercado	 Realizar testes de mercado para avaliação de novos produtos pelos clientes e identificação de possíveis mudanças, envolvendo-os no processo de criação de inovações;
	 Utilizar técnicas de Design Interativo, Prototipagem, Testes de Mercados, Análise de Ciclo de Vida etc.;
	 Definir um público-alvo para a inovação que está sendo desenvolvida e sensibilizar o mercado para aceitá-la;
	 Definir as ações estratégicas empresariais e planejar previamente o lançamento das inovações;
	 Definir adequadamente os canais de distribuição, segundo características de localização e de potencial de mercado.

INTERAÇÃO EXTERNA

Durante o desenvolvimento de inovações, para favorecer o alinhamento de interesses e a formação de parcerias na elaboração de novos produtos, processos e modelos de negócios, a empresa necessita interagir com um ou mais atores externos. É interessante, portanto, compreender a intensidade com que as indústrias interagiram com diferentes grupos para desenvolver as inovações. Os resultados são mostrados no Gráfico 13.

Nota-se que o grau de interação das empresas é mais alto com *clientes e consumidores* (interação de 59% entre moderada e muita) e com *fornecedores* (57%, também entre moderada e muita). Os demais atores não chegaram a ser mencionados pela maioria dos respondentes. Algum destaque positivo pode ser atribuído à interação em qualquer nível com *empresas de consultoria* (46%), *concorrentes* (37%) e *sindicatos e associações* (34%).

Gráfico 13 - Interação com os atores sociais para inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

De forma geral, pode-se afirmar que as empresas ainda pouco interagem com atores externos. Nessa direção, a interação em qualquer grau com *organizações de financiamento e fomento, universidades ou institutos de pesquisa, arranjos produtivos locais, laboratórios tecnológicos e órgãos regulamentadores variou de apenas 19% a 9%.* O relacionamento com as *instituições especializadas de suporte à inovação* foi de 4%, enquanto que com *incubadoras ou parques tecnológicos* essa interação foi ainda mais restrita - apenas 2% das indústrias.

Para a indústria inovar são necessários recursos externos, comumente obtidos por meio de interações com instituições financeiras, fornecedores, governo, clientes e até mesmo concorrentes, que se tornam parceiros para promover o desenvolvimento de práticas de inovação e contribuir para a obtenção de resultados planejados.

ltens	Dicas e sugestões
	 Criar meios de comunicação com clientes, pedindo sugestões sobre o que pode ser melhorado, por meio de conselhos (focus groups, pesquisas de mercado etc.);
Clientes e consumidores	 Procurar entender as necessidades dos clientes e dos consumidores;
	Instruir colaboradores de linha de frente a coletarem informações durante o atendimento ao cliente, a fim de utilizá-las para desencadear melhorias.
	 Manter-se informado sobre novas matérias-primas e/ou novos produtos disponíveis no mercado;
Fornecedores	 Utilizar-se de negociações para aumentar o poder de compra e diminuir custos;
	Estabelecer contatos e demonstrar intenção de parceria com fornecedores com potencial inovador.
	 Estabelecer uma relação com os concorrentes que possibilite a troca de experiências;
Concorrentes	 Ver o concorrente como um parceiro, e não adversário, pois assim as possibilidades de crescimento serão maiores;
	• Pesquisar e conhecer as melhores práticas no seu setor de atuação (benchmarking).
Empresas de outro setor	◆ Identificar e estabelecer contatos com empresas de outros setores que sejam favoráveis à realização de parcerias para desenvolver uma ideia ou um projeto.
Laboratórios tecnológicos	 Identificar e contatar laboratórios tecnológicos que atendam às normas regulamentadoras do seu setor e estejam alinhados ao seu negócio;
	Manter-se atualizado quanto às pesquisas realizadas nos laboratórios contatados.
	 Buscar informações sobre a existência de incubadoras e parques tecnológicos no entorno geográfico;
Incubadoras e parques tecnológicos	 Abordar essas incubadoras e parques tecnológicos a fim de verificar se o conhecimento deles pode auxiliar no desenvolvimento de ideias ou inovações da empresa;
	Abordar órgãos como a Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores (Anprotec) para acompanhar a atuação desses arranjos colaborativos.

MÉTODOS DE PROTEÇÃO

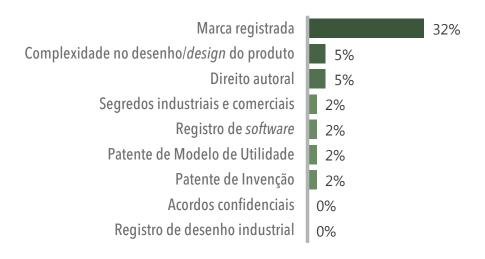
Os métodos de proteção são acordos, técnicas ou procedimentos que impossibilitam ou dificultam a imitação ou cópia da inovação desenvolvida, garantindo a exclusividade na exploração da inovação. Dentre eles, estão as ações de proteção ao capital e à propriedade intelectual.

Assim, a pesquisa quis saber das indústrias quais métodos foram utilizados para proteger as inovações desenvolvidas por elas. Os resultados estão no Gráfico 14. Porém, antes dos comentários sobre esses resultados, faremos algumas observações sobre capital intelectual e propriedade intelectual, com o objetivo de esclarecer melhor esses conceitos, muito relevantes nessa dimensão da inovação.

Como capital intelectual compreende-se a junção entre capital humano, capital estrutural e capital relacional: (i) capital humano é constituído pelas pessoas, suas capacidades e competências; (ii) capital estrutural constitui-se pelos espaços de trabalho, equipamentos e sistemas empregados na oferta de serviços; (iii) capital relacional constitui-se pelo leque de vínculos institucionais de uma organização, como parcerias e relações com clientes e fornecedores.

A propriedade intelectual, por sua vez, contempla todas as criações da mente: invenções, trabalhos literários e artísticos, nomes e imagens para uso comercial. Ela é dividida em duas categorias: (i) a chamada propriedade industrial, que inclui patentes por invenções, marcas registradas, desenhos industriais e indicação geográfica; (ii) e os direitos autorais, os quais incluem obras literárias, filmes, músicas, obras e projetos arquitetônicos.

Gráfico 14 - Métodos de proteção utilizados - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Quando indagados sobre os métodos de proteção utilizados, as empresas indicam que as ações para proteger as inovações são ainda muito precárias. O único método com expressão nas respostas - marca registrada - foi realizado por apenas 32% das empresas. Na sequência, nota-se que tão somente 5% fizeram uso da complexidade no desenho/design do produto e do direito autoral.

Esses resultados são preocupantes, na medida em que os métodos de proteção podem permitir uma série de benefícios às indústrias como: (i) maximizar a participação de mercado em longo prazo; (ii) aumentar o valor percebido pelo cliente e o valor de mercado da empresa; (iii) garantir a exclusividade de uso de uma marca, produto ou serviço, assegurando o domínio na exploração da inovação.

ltens		Dicas e sugestões
Patente de Invenção (PI)	p es	ealizar pesquisa de anterioridade na base de dados de atentes nacionais e internacionais para verificar se a inovação stá ou não protegida, consultando escritórios jurídicos specializados;
r atente de invençae (i i)		erificar se a inovação atende aos requisitos legais de invenção ei 9.279/96);
Patente de Modelo de Utilidade (MU)	d in	epositar o pedido de patente no Instituto Nacional e Propriedade Industrial (INPI) ou em outros mercados eternacionais de interesse antes de comercializar e/ou ivulgar a inovação;
	m	lonitorar possíveis cópias dos concorrentes, adotando nedidas necessárias para fazer valer direitos (como, por xemplo, por oposição de patente);
		irmar contrato de transferência de tecnologia quando onceder direitos de exploração a terceiros.
	n	erificar se o objeto desenvolvido atende aos requisitos de ovidade e originalidade antes de formular o pedido de egistro;
		Depositar o pedido de registro de desenho industrial antes e divulgar ou comercializar o objeto;
Registro de	♦ A	companhar o status do processo após o depósito do pedido;
desenho industrial		omar as medidas cabíveis para impedir a concorrência esleal em caso de cópia de desenho industrial;
	d	ealizar esse processo diretamente nos órgãos competentes e cada país de interesse e procurar ajuda de serviços xternos de suporte e de profissionais especializados.
Registro de software		onformar-se sobre o tipo de documentação, formal e técnica, ecessária para o registro de software;
	Ci	presentar documento de autorização do titular do programa, aso a inovação seja uma modificação de um <i>software</i> já xistente;
	d	colocar cláusulas de cessão de direitos autorais no contrato e trabalho ou providenciar termo de cessão para o <i>software</i> esenvolvido;
	q	olicitar registro à contratante de serviço ou ao cessionário ue disponibilize direitos para as transformações tecnológicas u derivações;
		rocurar um serviço externo de suporte especializado para judá-lo no processo de registro.

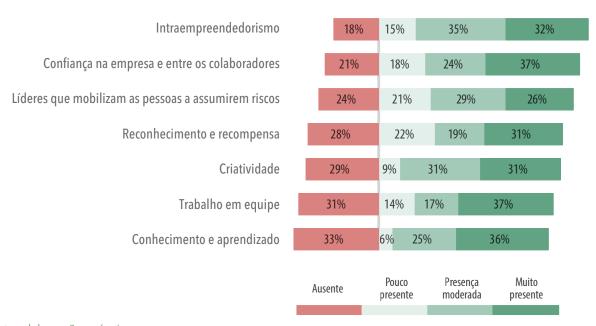
ltens	Dicas e sugestões
Marca registrada	 Realizar pesquisa de anterioridade na base de dados do INPI para verificar se há viabilidade da marca;
	 Definir a natureza do uso da marca e forma de apresentação antes de solicitar o registro;
	 Monitorar prazos, despachos e marcas colidentes que venham a ser publicadas após o pedido, entrando com processo de oposição a estes;
	Depositar novo registro caso haja alterações na marca.
Direito autoral	 Consultar a legislação de direitos autorais para verificar o enquadramento do objeto a ser protegido e a proteção sobre ele, o que independe de registro;
	Sempre que possível, registrar as publicações no órgão competente (como, por exemplo, solicitar ISSN para publicações seriadas ou ISBN para publicações não seriadas, permitindo que as obras possam receber uma identificação internacional);
	 Formalizar, por meio de contrato, o licenciamento, a concessão ou a cessão de exploração da obra ao transferir os direitos patrimoniais, total ou parcialmente, a terceiros;
	 Atentar às penalidades legais aplicáveis em casos de reproduções ilegais de uma obra intelectual.
	 Formalizar em contrato os acordos e segredos para garantir os direitos dos envolvidos;
	 Desenvolver código de conduta e protocolos internos para esclarecer os direitos e deveres dos envolvidos nos acordos;
Acordos confidenciais, segredos industriais e comerciais	 Treinar colaboradores sobre os procedimentos de proteção adotados pela empresa;
	 Desenvolver mecanismos de proteção das informações;
	 Formalizar o processo de inteligência competitiva e de monitoramento de concorrentes.
	 Desenvolver competências internas em design e engenharia de produto;
Commissionale no december/	Registrar o desenho nos órgãos competentes;
Complexidade no desenho/ design do produto	 Desenvolver mecanismos de proteção das informações e de banco de dados internos;
	 Realizar a engenharia reversa do próprio produto, visando dificultar a cópia por parte dos concorrentes.

AMBIENTE INTERNO

O ambiente interno é considerado como o conjunto de práticas de estímulo, no escopo da empresa, que favorece o processo de inovação, envolvendo elementos da estrutura, da estratégia e da cultura organizacionais. Condições de trabalho saudáveis, que permitam entre os colaboradores a ação individual, a confiança de atuação, a expressão de ideias e a realização de atividades integradas ao grupo, são fundamentais para o crescimento e fortalecimento da indústria. Isso se dá pela construção de uma cultura empreendedora, consolidada e focada em tecnologia e inovação.

Nessa direção, as empresas puderam avaliar o seu ambiente interno em relação às diferentes práticas de estímulo à inovação, e os resultados estão apresentados no Gráfico 15. O intraempreendedorismo foi a prática mais comum em qualquer nível, chegando a 82% das indústrias. O trabalho em equipe e o conhecimento e aprendizado, apesar de terem maior ausência (entre 31 e 33%), tiveram resultados importantes no grupo de muito presentes, o que pode refletir um grau heterogêneo de composição das empresas do setor.

Gráfico 15 - Práticas de estímulo à inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Portanto, de forma geral, observa-se que as práticas de incentivo à inovação aparecem como presentes nas dinâmicas de trabalho das indústrias do Estado. Isso é especialmente importante porque quando a empresa cria ferramentas de modo sistêmico, bem como áreas de atuação dinâmicas, ambientes favoráveis à livre convivência e à participação dos colaboradores, ela passa a estabelecer canais de troca de conhecimento, estimulando a expressão de talentos e ampliando as possibilidades de inovação, gerando benefícios e vantagens competitivas para processos produtivos e produtos finais.

ltens	Dicas e sugestões
Ambiente criativo	 Estimular e facilitar a comunicação e o compartilhamento de informações e de experiências; Dar autonomia aos colaboradores para a realização de atividades (empowerment); Utilizar técnicas que favoreçam a geração de ideias, como brainstorming, analogias etc.; Promover a colaboração interna e externa para a geração e a implementação de ideias, bem como para a simplificação e desburocratização de processos.
Intraempreendedorismo	 Dar autonomia e independência a colaboradores/equipes para expor ideias e dar sugestões de melhoria do negócio, incentivando a proatividade; Criar um fluxo que sistematize o processo de avaliação das ideias sugeridas; Oferecer treinamentos para que os colaboradores desenvolvam visão empreendedora; Favorecer e facilitar a mudança; Reconhecer e recompensar os colaboradores pelas ideias de sua autoria que gerarem resultados.
Ambiente de conhecimento e aprendizado	 Participar sistematicamente e incentivar a participação de todos os colaboradores em eventos que possam contribuir para aumentar o conhecimento da empresa; Realizar reuniões para explanação e disseminação dos principais elementos observados nos eventos; Criar acervos de livros, revistas, periódicos e trabalhos de pesquisa, científicos ou não, desenvolvidos pela empresa ou por terceiros; Criar programas de aperfeiçoamento dos colaboradores; Transformar fracassos em oportunidades de aprendizado.

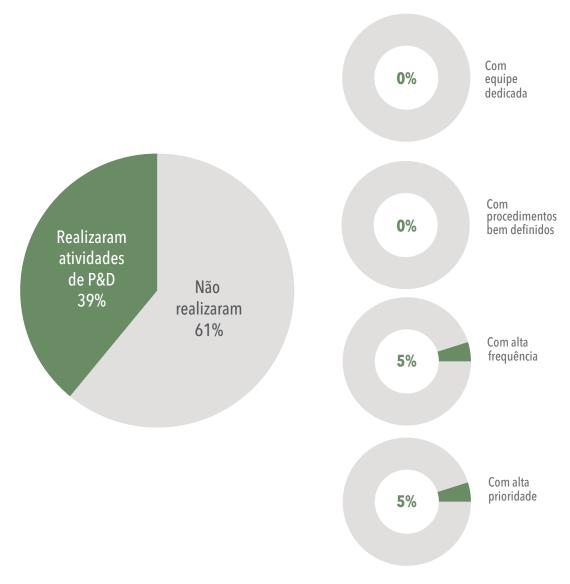
Itens	Dicas e sugestões
Liderança	 Identificar líderes em potencial na empresa e encorajá-los a participarem ativamente dos processos decisórios; Oferecer treinamentos, cursos e ferramentas específicos para líderes e potenciais líderes sobre como estimular a criatividade e a inovação em equipes; Incentivar os líderes a sempre serem exemplos daquilo que
	 esperam dos demais colaboradores; Fazer com que cada líder tenha seu próprio plano de trabalho, orientado pelos objetivos da empresa e o apresente aos demais colaboradores.
Ambiente de confiança entre os colaboradores e na empresa	 Encorajar a autonomia dos colaboradores; Evitar pré-julgamentos ou críticas, avaliando o potencial de viabilidade das ideias apresentadas antes de descartá-las; Deixar explícitas e claras a todos os colaboradores as regras e os acordos existentes no ambiente de trabalho.
Trabalho em equipe	 Formar grupos interdisciplinares com pessoas de formações e experiências diversas para os projetos e as atividades da empresa; Realizar treinamentos internos de desenvolvimento de equipes a partir de necessidades levantadas; Incentivar a busca de soluções de forma colaborativa e promover a integração entre os colaboradores;
	Trabalhar com decisão participativa e dar autonomia aos colaboradores.

PESQUISA E DESENVOLVIMENTO

As práticas de Pesquisa e Desenvolvimento (P&D) são importantes diferenciais de competitividade, contribuindo tanto para processos de gestão e produção quanto para customização de produtos e serviços. Elas estão relacionadas ao trabalho criativo, realizado de forma sistemática para aumentar o estoque de conhecimentos de uma organização, sendo essenciais à criação e melhoria de produtos e processos.

Por essas razões, a pesquisa buscou caracterizar o uso de P&D nas indústrias cearenses, e uma síntese desse cenário está apresentada no Gráfico 16. Observa-se que as atividades de P&D estiveram presentes em 39% das indústrias, em diferentes graus de atuação e sistematização. Entretanto, pode-se afirmar que essas atividades ocorreram com alta frequência e prioridade numa proporção pequena de empresas (5%), e sequer a formação de equipes e procedimentos bem definidos chegou a ser posicionada como alta por qualquer indústria.

Gráfico 16 - Caracterização das ações de Pesquisa e Desenvolvimento - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

São necessárias, portanto, ações para inserir ainda mais as atividades de P&D nas indústrias do Ceará, elevando a priorização e a formalização de procedimentos e equipe, uma vez que empresas que desenvolvem Pesquisa e Desenvolvimento apresentam-se muito mais atualizadas e melhor posicionadas em relação ao atendimento das demandas de mercado. Isso pode ser feito por meio de práticas de *marketing*, análise de mercado, desenvolvimento de processos e produtos, distribuição, logística e outras, de acordo com as características do setor de atuação.

(P&D)

- Definir a missão que norteará as atividades de P&D;
- Disseminar a cultura da inovação entre os colaboradores e incentivá-los a contribuirem com melhorias tecnológicas de produtos/processos, bem como treiná-los nas competências necessárias às atividades de P&D;
- Desenvolver um modelo sistemático para acompanhamento de práticas ou tendências emergentes;

Pesquisa e Desenvolvimento

- Visualizar oportunidades de incentivos fiscais e financeiros para atividades de P&D e fomentar o investimento contínuo
- Buscar parceiros que auxiliem as atividades de P&D e compartilhar os resultados obtidos nesse âmbito;
- Testar, simular, realizar ensaios e desenvolver protótipos antes de implementar as inovações;
- Implementar indicadores de desempenho das atividades de P&D.

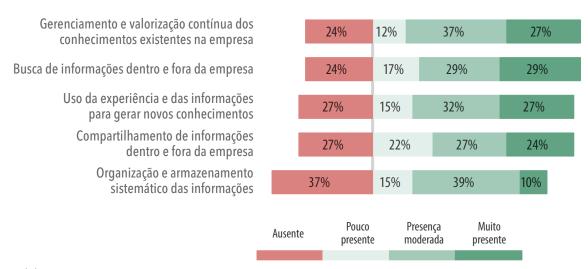
INFORMAÇÃO E CONHECIMENTO

O surgimento de novos mercados ou a atualização daqueles com produtos já existentes, com uma concorrência cada vez maior e mais global, exigem que as indústrias busquem, permanentemente, informações, promovendo a geração de conhecimento para a melhoria de seus processos, serviços e produtos.

Nessa direção, as empresas puderam avaliar a utilização de cinco práticas principais para aquisição de informações e geração de conhecimentos para o desenvolvimento de suas inovações. Os resultados podem ser observados no Gráfico 17.

As práticas de gestão da informação e do conhecimento estiveram bem presentes nas indústrias, com variação de 63% a 76%. O estágio inicial, que envolve a busca de informações dentro e fora da empresa, foi destaque no grau de prática muito presente, com 29% das empresas, dividindo a posição de maior adesão em qualquer grau com gerenciamento e valorização contínua dos conhecimentos existentes (76%). Por outro lado, a organização e armazenamento sistemático de informações teve resultado inferior aos demais, com 37% de ausência e presença moderada em 39%. Uma possível causa é o fato de ser uma prática que exige maior formalização, definição de procedimentos e sistematização de informações - como discutido na seção anterior, esse tipo de formalização ainda é um entrave a ser superado no Estado.

Gráfico 17 - Práticas da gestão da informação e do conhecimento - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Embora atualmente esteja muito mais fácil ter acesso rápido às informações, uma parte pequena delas é apropriada para a construção de conhecimento organizacional. Assim, o sucesso de empresas também está relacionado à capacidade de obter, armazenar, usar, compartilhar e aplicar as informações recebidas, transformando-as em conhecimentos, melhorias e ganhos para seus produtos e serviços.

ltens	Dicas e sugestões
Busca de informações, dentro e fora da empresa, que possam contribuir no processo de inovação	 Pesquisar e conhecer as melhores práticas do seu setor de atuação (benchmarking); Participar de eventos e/ou realizar visitas técnicas, regionais, nacionais e/ou internacionais; Criar e/ou consultar registros e acervos bibliográficos, científicos ou não, de fontes internas e/ou externas; Utilizar práticas de inteligência competitiva para o monitoramento do ambiente externo; Pesquisar informações em bancos de patentes e de registros.
Compartilhamento de informações, dentro e fora da empresa, que possam contribuir no processo de inovação	 Utilizar tecnologias de informação e comunicação colaborativas; Fazer parte de grupos de discussão com interesses em comum; Criar ambientes e práticas que favoreçam o compartilhamento de informações; Promover a disseminação das informações acessadas em cursos e palestras aos demais colaboradores da empresa.
Organização e armazenamento sistemático de informações	 Categorizar as informações de forma estruturada para facilitar a organização e o armazenamento; Utilizar Tecnologias de Informação e Comunicação (TIC) para suportar o armazenamento e a recuperação da informação; Criar e incentivar a alimentação de uma memória organizacional.
Uso da experiência e das informações para gerar novos conhecimentos	 Comunicar lições aprendidas; Criar ambientes e práticas que favoreçam a geração do conhecimento e adotar técnicas para estimular a criatividade; Incentivar a formação de comunidades de prática e a participação dos colaboradores nelas; Incentivar a participação dos colaboradores em cursos, palestras, eventos etc.
Gerenciamento e valorização contínua dos conhecimentos existentes na empresa	 Mapear fontes e ativos de conhecimento da organização; Incentivar comportamentos e práticas que favoreçam a aquisição, o compartilhamento, a organização e o armazenamento de informações e a criação de conhecimento; Integrar ao planejamento estratégico da organização e aos processos de inovação ações para facilitar a criação e utilização do conhecimento.

GESTÃO DA INOVAÇÃO

Entende-se gestão da inovação como uma técnica de planejamento, organização, direção e controle de políticas e práticas pesquisadas, definidas e implementadas por uma organização, a fim de gerar novos produtos e processos, ou melhoria dos já existentes. Envolve etapas determinantes de sucesso: levantamento e seleção de oportunidades, destinação de recursos, implementação de projetos de inovação e reflexão contínua das atividades para realização de novos ciclos.

Nessa direção, a pesquisa possibilitou que as empresas avaliassem as etapas do processo de gestão de suas inovações. Os resultados estão mostrados no Gráfico 18. Observa-se que as etapas de gestão da inovação estiveram presentes, em algum nível, em mais de 63% das indústrias. A seleção e o levantamento de oportunidades de inovação chegaram a 71% delas, prevalecendo a presença de nível moderado. Definição de recursos para introduzir inovações e a implementação dos projetos também estiveram em níveis semelhantes de presença moderada.

Gráfico 18 - Etapas do processo de gestão da inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015

Seleção de oportunidades de inovação 29% 27% 29% 15% Levantamento de oportunidades de inovação 24% 29% 29% 17% Definição dos recursos para introduzir a(s) 37% 24% 27% 12% oportunidade(s) de inovação selecionada(s) Implementação dos projetos de inovação 37% 24% 29% 10% Reflexão do processo de gestão da inovação 37% 34% 15% Pouco Presença Muito Ausente presente moderada presente

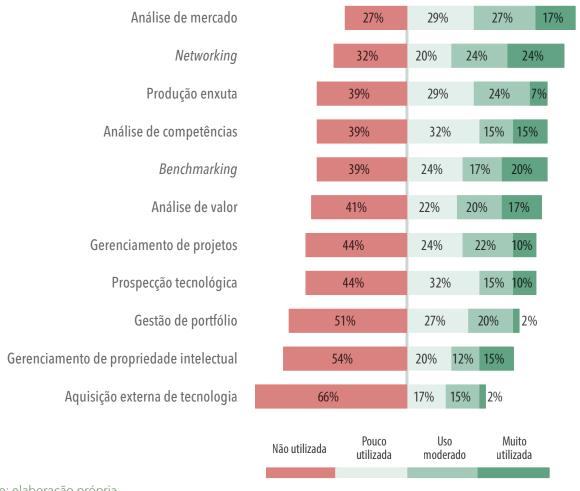
Fonte: elaboração própria.

A geração de resultados efetivos da gestão da inovação demanda algumas práticas de apoio. A pesquisa também fez essa avaliação, e os resultados podem ser vistos no Gráfico 19. Nota-se que as práticas formalizadas de apoio à gestão da inovação estiveram presentes, em diferentes níveis de importância, na maioria das empresas respondentes. O maior destaque foi para as práticas de *análise de mercado* - presente em 73% das indústrias. Ao selecionar apenas a faixa

muito presente, o *networking* (24%) e o *benchmarking* (20%) atingiram os melhores resultados. A *produção enxuta*, a *análise de competências* e a *análise de valor* tiveram nível de adoção geral similar (cerca de 60%), mas prevalecendo maior concentração no nível de pouca utilização.

A gestão de portfólio, o gerenciamento de propriedade intelectual e a aquisição externa de tecnologia não foram utilizadas pela maioria das indústrias, sendo a última presente apenas em 34% delas. Esses resultados podem estar relacionados à menor maturidade de inovação das indústrias, uma vez que esse tipo de prática exige um maior nível de desenvolvimento.

Gráfico 19 - Práticas de apoio à gestão da inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Dessa forma, é muito importante que as indústrias tenham um portfólio de produtos inovadores, que obtenham propriedade intelectual e que tenham projetos e recursos financeiros para a aquisição de tecnologia externa. As práticas formalizadas de apoio à inovação permitem visualizar oportunidades e ideias com potencial de conversão para o mercado, antecipando produtos ou melhorias internas às empresas.

Itens	Dicas e sugestões
Levantamento de oportunidades de inovação	 Refletir sobre quais produtos/serviços, processos, práticas ou atividades podem ser melhorados significativamente; Utilizar técnicas de geração de ideias (brainstorming) e de comparação de práticas empresariais (benchmarking); Conversar e interagir com parceiros atuais ou potenciais; Conhecer as necessidades e expectativas dos clientes.
Seleção de oportunidades de inovação	 Analisar a viabilidade das ideias de diferentes pontos de vista (tecnológico, de mercado, financeiro etc.); Registrar as ideias não selecionadas, pois podem vir a ser utilizadas futuramente.
Definição de recursos para introdução das oportunidades de inovação selecionadas	 Identificar, alinhar e definir os recursos necessários para execução de cada projeto; Definir as formas de obtenção e/ou geração dos recursos necessários para a execução; Elaborar um cronograma de execução.
Implementação de projeto(s) de inovação	 Criar e manter canais de comunicação entre as áreas envolvidas, assim como uma estrutura organizacional flexível e favorável à execução dos projetos de inovação; Formar equipes com pessoas de formação/experiências diversas, investir em treinamentos e envolvê-las nas atividades de inovação; Acompanhar o desenvolvimento do projeto de inovação, visando fazer correções/melhorias na execução; Realizar testes e simulações das inovações a serem implementadas.
Reflexão sobre o processo de gestão da inovação	 Identificar dificuldades ocorridas e oportunidades levantadas durante o processo de inovação; Registrar o modo como as dificuldades acabaram contornadas ou como as oportunidades foram aproveitadas; Disponibilizar as lições aprendidas para que possam ser resgatadas quando necessário.

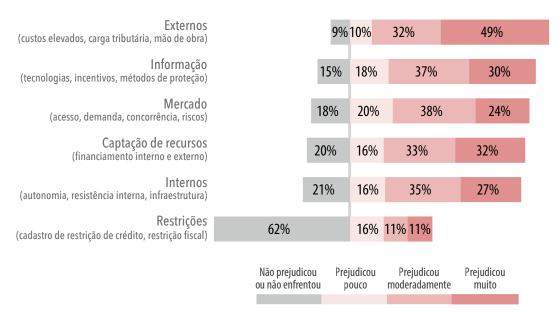
OBSTÁCULOS PARA INOVAÇÃO

Durante a análise de cada uma das dimensões da inovação, foi possível identificar fragilidades, isto é, pontos de atenção que devem ser trabalhados para obtenção de melhores resultados quando do desenvolvimento das inovações. Nessa direção, podem ser listados, dentre outros: a interação com atores, a aquisição de tecnologia externa (incluindo conhecimento), a captação de recursos em fontes públicas ou privadas, de menor custo, a qualificação da mão de obra especializada em inovação, a formalização de equipe e procedimentos para P&D, a estrutura local de suporte à pesquisa, a proteção da propriedade intelectual e a promoção da cultura empreendedora para inovação.

Por outro lado, sendo a questão de identificação de obstáculos primordial, uma vez que ela deverá ser a base para o desenho e a implementação de ações, a pesquisa solicitou que as próprias indústrias avaliassem os problemas encontrados para realização de suas inovações. Para facilitar essa avaliação, os desafios foram divididos em seis grupos: condições de mercado; acesso à informação; condições internas para desenvolvimento de pesquisas e práticas de inovação; possibilidades e atendimento a requisitos estruturais para a captação de recursos; barreiras externas e restrições jurídicas. Os resultados estão apresentados no Gráfico 20.

As barreiras externas apresentaram-se como o principal entrave para a promoção de inovações, chegando a 91% delas - 49% em nível alto. Ao avaliar apenas os níveis de prejuízo alto à inovação, as dificuldades com a captação de recursos chegaram a 32% das indústrias, enquanto aquelas de acesso a informações sobre tecnologia, incentivos e métodos atingiram 30%. As restrições financeiras e jurídicas foram sentidas em menor intensidade - 62% das empresas sequer enfrentaram esse tipo de problema.

Gráfico 20 - Obstáculos enfrentados para realização de inovações - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015



Fonte: elaboração própria.

Naturalmente, os obstáculos à inovação, vivenciados por muitas indústrias, devem ser úteis também para a avaliação das atitudes e práticas gerenciais. Por meio dessa reflexão, é provável que se encontrem formas de diversificação e ampliação do escopo de serviços e do portfólio de produtos, aumentando a competitividade em seus diferentes mercados de atuação.

RADAR BÚSSOLA DA INOVAÇÃO

As dez dimensões foram concebidas para simplificar o entendimento do fenômeno da inovação. Cada uma delas tem tópicos pertinentes que, quando avaliados e relatados em profundidade, permitem um melhor entendimento do perfil de atuação das indústrias. Na busca por uma visualização sintética de todos os resultados, foi desenvolvido um elemento gráfico no formato radar (Gráfico 21). Os valores dos indicadores de cada dimensão podem ser vistos na Tabela 1.

Gestão da Resultados da Inovação 4 Inovação 3 Informação e Captação de Conhecimento Recursos 2 Pesquisa e Investimentos Desenvolvimento Ambiente Atividades de Interno Inovação Métodos de Interação Proteção Externa

Gráfico 21 - Radar Bússola da Inovação - Têxtil e Vestuário - 2014 a 2015

Fonte: elaboração própria.

Ceará

Setor de Têxtil e Vestuário

Esse instrumento, chamado de **Radar Bússola da Inovação**, serve como uma ferramenta de apoio à decisão, na qual as dimensões são sintetizadas por meio de *scores*. Assim, são apresentados os resultados alcançados pelas indústrias, com uma variação entre 0 e 4, indicando a intensidade/ valor das dimensões presentes em seus processos. Com esse recurso, o empresário participante pode facilmente comparar os resultados da sua empresa ao contexto estadual e/ou setorial. Assim, a análise dos resultados com suporte do radar permite a composição de um perfil de inovação das indústrias cearenses. Mas, para melhor uso dessas informações, algumas observações devem ser feitas.

Nas situações em que o radar aponta um valor entre 0 e 1, não há obrigatoriamente um déficit das indústrias em relação àquela dimensão. É possível que ainda estejam iniciando o desenvolvimento de ações ou que seja algo de baixa relevância para sua atividade. Da mesma forma, um valor entre 2 e 4 não é indício de que não se possa melhorar naquela dimensão. No radar, não é estabelecida relação entre as dimensões, sendo os valores correspondentes à intensidade individual de cada uma.

Tabela 1 - Níveis por dimensões da inovação - 2014 a 2015

Dimensão	Nível Ceará	Nível Setor	
Ambiente Interno	2,63	2,39	
Atividade de Inovação	1,87	1,78	
Captação de Recursos	1,89	1,83	
Gestão da Inovação	1,89	1,49	
Informação e Conhecimento	2,46	2,02	
Interação Externa	1,12	0,80	
Investimentos	1,57	1,80	
Métodos de Proteção	0,67	0,56	
Pesquisa e Desenvolvimento	0,74	0,56	
Resultados da Inovação	2,42	2,24	

Fonte: elaboração própria.

Observando o Radar Bússola da Inovação e os dados da Tabela 1, é possível identificar o *status* de inovação do Ceará e também traçar relações entre o Setor de Têxtil e Vestuário e o Estado em geral. De forma geral, o setor ainda tem muitos aspectos a avançar, tanto em relação ao ideal (nível 4) quanto se comparado à economia industrial cearense, apresentando nível superior apenas na dimensão **Investimentos.**

É possível visualizar alguns grupos de dimensões em diferentes graus de maturidade e desenvolvimento no setor, coincidente em alguns casos com o Estado. O primeiro deles, de resultados positivos mais expressivos - nível acima de 2 -, inclui: **Ambiente Interno** (Ceará: 2,63, Setor: 2,39), **Resultados da Inovação** (Ceará: 2,42, Setor: 2,24), **Informação e Conhecimento** (Ceará: 2,46, Setor: 2,02). Na sequência, alguns comentários sobre esses desempenhos.

O Ambiente Interno pode ser visto como um conjunto de práticas intrínsecas à empresa, de estimulo à inovação, e que envolve elementos da estrutura, das estratégias e da cultura das organizações. Parte expressiva dos respondentes afirmou promover esse ambiente em diferentes níveis, com resultados ligeiramente inferiores no setor.

Por sua vez, **Resultados da Inovação** permeiam a diversidade, a quantidade, o impacto geográfico das inovações realizadas (novos produtos e processos, estratégias de *marketing* ou práticas de gestão), além dos resultados organizacionais alcançados por meio delas. O score pode ser visto como favorável nos cenários estadual e setorial por causa da quantidade de indústrias que, independentemente das condições, conseguiu inserir algo novo ou melhorado no mercado, mesmo que apenas para acompanhar a concorrência regional, ou em seus processos produtivos/práticas de gestão. O resultado menos favorável do setor se baseia em uma proporção menor de indústrias, se comparado ao Estado, que atingiram resultados em qualquer grau com as inovações realizadas.

Da mesma forma, foi avaliada a dimensão **Informação e Conhecimento**, jogando luz à maneira como a empresa coleta, processa, organiza e gerencia informações para criar conhecimento organizacional. Foi nela que houve a maior divergência de resultados entre Estado e setor. Dentre as indústrias de Têxtil e Vestuário, há uma proporção maior das que sequer realizam essas práticas e/ou, quando ocorre, essa presença é apenas moderada na maioria dos casos.

Uma reflexão importante é que tanto **Ambiente Interno** como **Informação e Conhecimento** possuem a característica de envolver majoritariamente esforços internos da organização e de seus colaboradores, algo que está sob o controle da indústria e não depende obrigatoriamente de sua relação com atores externos. Na dimensão **Resultados da Inovação**, do mesmo grupo, há também uma compreensão paralela, haja vista que são os resultados organizacionais percebidos internamente e, em maioria, de inovações que foram novas apenas no âmbito da empresa.

Um outro grupo de dimensões, formado por **Captação de Recursos** (Ceará: 1,89, Setor: 1,83), **Atividades de Inovação** (Ceará: 1,87, Setor: 1,78) e **Investimentos** (Ceará: 1,57; Setor: 1,80), está em situação que pode ser entendida como moderada tanto no setor quanto no Estado.

Com relação à **Captação de Recursos**, ficaram evidentes as muitas dificuldades para as empresas adquirirem capital para a inovação. Algo que certamente contribuirá para mudar essa realidade é o desenvolvimento de competências técnicas e de controle financeiro, uma vez que a ausência desses elementos pode levar as empresas a utilizarem apenas recursos próprios ou de agências financeiras externas e privadas de maior custo.

As indústrias do setor demonstraram um *status* superior em **Investimentos**, se comparadas ao Estado. Isso se deve à proporção maior de empresas nas faixas mais altas de faturamento investido em inovação e, principalmente, ao fato do retorno desse investimento ser percebido em maior proporção e com melhores resultados do que nos outros casos.

As **Atividades de Inovação** compreendem práticas fundamentais, mas que não necessariamente servem apenas a esse propósito, ou seja, são compartilhadas em outras ações organizacionais. Apesar da maior parte das indústrias ter percebido que essas atividades contribuíram para implantar inovações, houve algumas divergências entre os diferentes tipos, com importância maior atribuída para atividades de *design*, preparações para produção de distribuição e compra de máquinas e equipamentos. Outros aspectos que são já reconhecidos no ato de inovar, como o treinamento e a aquisição de conhecimentos externos, tiveram menor importância.

No agrupamento de resultados estadual, a **Gestão da Inovação** estava unida com o grupo moderado, porém, na realidade setorial ela acaba se distanciando e assumindo uma posição isolada inferior. A aderência às etapas da Gestão da Inovação foi menor no setor, principalmente na definição de recursos, implementação e reflexão dos processos. Os empresários também exploraram menos as práticas de apoio, seja pela ausência ou pelo nível de pouca utilização, quando ocorre. A aquisição externa de tecnologia foi aquela com resultados mais ausentes, o que constitui-se em um desafio.

O último grupo, no qual se encontram as maiores dificuldades, é composto pelas dimensões Interação Externa (Ceará: 1,12, Setor: 0,80), Pesquisa e Desenvolvimento (Ceará: 0,74, Setor: 0,56) e Métodos de Proteção (Ceará: 0,67, Setor: 0,56). Algo transversal a elas é a necessidade de relacionamento e articulação da empresa com outros atores, com tendências tecnológicas e com mercados externos. Entre elas, não houve diferença significativa entre setor e Estado.

A Interação Externa envolve o diálogo e a formação de parcerias com atores que favoreçam a inovação pelo alinhamento de interesses comuns. Com exceção de fornecedores, clientes e consumidores - justamente aqueles com os quais a interação ocorre mesmo fora do escopo de inovação -, há uma baixa adesão geral. Atores reconhecidos pela criação de inovações com alto grau de abrangência, como incubadoras ou parques tecnológicos, ocupam as últimas posições. O resultado do setor é ainda inferior ao estadual, tendo em vista que somente dois dos atores foram explorados pela maioria das empresas.

Sobre **Pesquisa e Desenvolvimento**, isto é, o emprego de esforços para aumentar o estoque de conhecimento de uma organização de forma sistemática, propiciando uma base de inovações futuras, seu desenvolvimento foi pouco assinalado pelas indústrias e percebido, ainda, um menor grau de formalização de procedimentos e equipe.

A função dos **Métodos de Proteção** é impedir cópias e imitações das inovações, garantindo que o investimento realizado em seu desenvolvimento retorne para a empresa que as criou. O registro de marca foi o único com alguma expressão nos cenários estadual e setorial. Mesmo os métodos informais, como segredos industriais e acordos confidenciais, tiveram níveis baixos de adesão.

Como já informado, é possível traçar relações entre as dimensões, compreendendo melhor os seus resultados. Nessa direção, se o grau de novidade dos produtos e processos é, em maioria, apenas para a própria empresa, é esperado que eles não sejam objetos de proteção intelectual, pois é possível que apenas sejam vistos como uma reação a algo já existente no mercado regional.

Outras constatações importantes foram o baixo uso de aquisição externa de tecnologia e a evidência de falta de informação sobre tecnologias e incentivos. Com isso, dificilmente as inovações irão atingir mercados mais distantes. Nessa direção, embora seja exterior ao conjunto de dimensões, a avaliação da **Infraestrutura da Localidade** corrobora a posição de um ambiente externo crítico, ao revelar a inadequação de estrutura para pesquisa e de leis e incentivos para inovar.

Assim, fica claro que apesar de as indústrias cearenses atingirem parcialmente seus objetivos organizacionais e realizarem inovações, estas são, em geral, de baixo grau de impacto. Por outro lado, também fica evidente o enorme potencial que as empresas do Estado possuem para modificar essa realidade. Essa consideração se aplica plenamente ao Setor de Têxtil e Vestuário.

Um ecossistema de inovação precisa ser formado para que as empresas consigam atingir uma maior competitividade. Ele começa com um ambiente interno propício (práticas, estímulos, incentivos), algo que não parece ser um entrave às indústrias. Além disso, há uma necessidade de recursos e investimentos, que possam ser empregados em atividades sistemáticas de pesquisa e desenvolvimento e que conduzam a inovações com grande impacto em diferentes mercados. Para assegurá-las, nesse nível, devem ser empregados correspondentes métodos de proteção. De forma transversal, as relações da empresa com todos os outros atores também são essenciais em todas as etapas.

Dessa forma, sendo a inovação um caminho inevitável para o desenvolvimento da indústria do Estado, uma vez que acelera a produtividade e permite ganhos de competitividade, é fundamental o aperfeiçoamento gradativo de todas as suas dimensões, com atenção especial às principais fragilidades. Portanto, o diagnóstico oferecido pela Bússola da Inovação certamente contribuirá fortemente para a concretização desse caminho.

NOTAS METODOLÓGICAS

A seguir são descritos pressupostos metodológicos que orientaram a execução da coleta, análise e apresentação de dados na primeira edição da Bússola da Inovação do Ceará.

SOBRE A AMOSTRA

O princípio básico para a determinação de uma amostra aleatória é que ela deve ser feita com uma metodologia adequada, de tal forma que os resultados da amostra possam ser generalizados para toda a população, objeto do estudo. Assim, é necessário garantir que a amostra seja representativa da população, o que significa dizer que ela deve apresentar as mesmas características gerais da população, no que diz respeito às variáveis em estudo.

O objetivo essencial desse cálculo é determinar a quantidade de elementos necessários para compor a amostra, a fim de se obter resultados estatisticamente válidos, sem qualquer viés, mas não mais do que é suficiente, evitando-se assim gasto de tempo e de recursos financeiros desnecessários.

É mais do que reconhecido que um aumento no tamanho amostral conduzirá a um aumento na precisão das estimativas populacionais, mas o custo da amostragem também aumentará e, de modo geral, existe um limite de gasto disponível para esse levantamento. Dito de outra forma, quanto maior o tamanho da amostra, maior o gasto de recursos financeiros. Contrariamente, quanto menor a amostra, menores serão seus custos e maior a probabilidade de se obter um estimador com precisão insuficiente. Portanto, a escolha da metodologia para se mensurar o tamanho da amostra é fundamental para se ter resultados estatisticamente confiáveis. A escolha do pesquisador ao definir o tamanho de uma amostra envolve a solução de um dilema entre custo X representatividade.

O número de empresas consultadas para essa versão da Bússola da Inovação é resultado da composição da quantidade suficiente de indústrias que nos permitiria traçar um resultado setorial. Assim, buscou-se a representação para dez grandes setores escolhidos por sua importância na economia - considerando a quantidade de estabelecimentos e/ou o número de empregos formais no Estado.

A coleta foi realizada entre os meses de novembro de 2015 e julho de 2016, com questionários on-line e entrevistas presenciais, totalizando 436 respostas válidas, sendo 41 do Setor de Têxtil e Vestuário.

SOBRE A APRESENTAÇÃO DOS DADOS

A maioria dos tópicos incluídos no estudo foi avaliada pelos respondentes em escalas de sete pontos, desde baixa intensidade até alta, cabendo uma oitava opção de não aderência quando necessário. Para facilitar a representação dos dados neste documento, essa qualificação foi simplificada em escalas de três/quatro pontos, variando entre: ausente (opcional), pouco, moderado ou muito.

Os dados foram representados em grande parte por gráficos do tipo *diverging stacked bar*, considerado o mais adequado para interpretação de resultados coletados em escalas *likert* de 3, 4, 5 e 7 pontos.

Nesse tipo de gráfico, as barras verticais com percentual de respondentes que tiveram alguma aderência à variável é exibido à direita da linha horizontal de referência (linha zero), enquanto aqueles que não tiveram são representados à esquerda dessa linha. A ordenação das barras é feita das opções com maior adesão decrescendo para aquelas com menor adesão. Na análise dos resultados dessa pesquisa, o maior interesse é separar os extremos (opções mais aderentes daquelas menos aderentes), o que é facilitado quando a linha base também é a separação entre essas duas dimensões.

O conceito de aderente (representação à direita) neste documento pode ser positivo (benefícios obtidos, práticas realizadas, ferramentas utilizadas), representado por três tons de verde, ou negativo (problemas e dificuldades enfrentados), representado por três tons de vermelho. Em ambos, a diferença de tons é relacionada à intensidade de fraca a forte.

Outros gráficos utilizados são os de torta e barras simples, quando não se tratam de variáveis medidas com escala, e sim com seleção simples (única opção ou sim/não).

Devido ao arredondamento, em qualquer um dos tipos de gráficos o somatório pode não completar 100%, e sim um valor próximo.

De maneira geral, foram incluídos ainda os seguintes elementos nos gráficos: i) título remetendo à questão onde estão inseridas as opções avaliadas; ii) ano de referência das respostas; iii) fonte/autoria; iv) escala, quando aplicável.

LISTA DE SIGLAS

Anpei Associação Nacional de Pesquisa e Desenvolvimento das Empresas Inovadoras

Anprotec Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores

BNDES Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social

CNPq Conselho Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico

CRM Customer Relationship Management

ERP Enterprise Resource Planning

FAPs Fundações de Apoio à Pesquisa

Finep Financiadora de Estudos e Projetos

INPI Instituto Nacional de Propriedade Industrial

ISSN International Standard Serial Number

ISBN International Standard Book Number

MCTI Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovação

PDP Política de Desenvolvimento Produtivo

TMS Transportation Management System

WMS Warehouse Management System

ANOTAÇÕES

realização:



PROGRAMA PARA DESENVOLVIMENTO DA INDÚSTRIA

parceria:



apoio:



Agência Brasileira do ISBN ISBN 978-85-66828-27-6

